

---

## Ivan Borcard

mobile: +41 79 405 20 14

email: [ivan.borcard@wanadoo.fr](mailto:ivan.borcard@wanadoo.fr)

Nationalité: Française

Date de naissance: 20.05.64

Etat civil: Marié, 2 enfants

Permis frontalier depuis 1989 VAUD



## PARCOURS PROFESSIONNEL

---

### Highlights

- Plus de 15 années d'expérience dans la vente
- Objectifs dépassés 10 années
- Volume de business supérieur à 10 MCHF (2013 12 MCHF order income)
- Sales Awards:

2003 – Best Key Account Manager ascom

2010 – Best Business Value KAM connectis



### Key Account Manager

#### Veltigroup

janvier 2013 – Aujourd'hui (1 an 5 mois) Région de Lausanne, Suisse

Basé à Lausanne/Genève, riche d'un réseau de contacts privilégiés dans le domaine ICT, j'ai rejoint dès 2013 l'équipe des Key Account Manager avec comme objectif de renforcer notre capacité de croissance sur les grands comptes en Romandie et dans l'esprit du Veltigroup en portant l'ensemble du **portefeuille ICT à 360° du Groupe.**

Étude du buying center de la clientèle avec CxO contacts. Mise en place de ratecard, de la stratégie commerciale et décision Go/NoGo.

Vue holistique du portefeuille: Infrastructure (**LAN/WAN,sécurité,stockage,ITSM**), Cloud exoscale (**SaaS, PaaS, IaaS**), manage services (**Smart Sourcing**), applications (**ERP, CRM, CS, ECM, BI**), développement logiciel (web services, .Net, HTML5, C-Sharp,etc ..), éditeur de solutions mobiles (**IOS/Androïde/W8**), délégation (**service desk, rollout**). Plus d'informations <http://www.veltigroup.com>



### **Account Director connectis AG**

2009 – décembre 2012 (3 ans) Région de Lausanne, Suisse

Décision stratégique de Sunrise de se concentrer sur ses activités mobiles. (Propriétaire TDK (opérateur danois)). La société connectis est créée avec l'aide d'un investisseur allemand Aurelius.

En charge de développer et faire croître les affaires pour **5 comptes stratégiques** et **promus au grade de directeur**.

Plus d'informations sur <http://www.aureliusinvest.com/index-en.html>.

### **Key Account Manger Sunrise Communications AG**

janvier 2006 – janvier 2008 (2 ans 1 mois) Région de Genève, Suisse

Suite au rachat par Sunrise de la business unit "Network Integration" ascom (400 personnes), je suis en charge de tout le portefeuille produits pour les grands comptes nommés dans mon dicastère (**segment finance**). Domaines mobile, carrier, wholesales, intégration. Cela m'a permis d'enrichir mon expérience dans le domaine opérateur.

### **Key Account Manager Ascom**

1998 – 2005 (7 ans)

Je suis en charge de grands comptes dédiés en Romandie et ou des multinationales ayant leur siège en Suisse (**Rolex SA, Pictet & Cie, Groupe E, Vaudoise Assurance, Eurovision, Hôpital de Genève (HUG), Merckserono International SA, Lloyds TSB, UBP (Union Bancaire Privée)**).

Le portefeuille repose essentiellement sur des solutions telco, call center et infrastructures LAN/WAN. L'objectif est d'établir une relation sur le long terme basée sur la confiance. Comprendre, anticiper et accompagner les besoins des clients et des entreprises afin augmenter les revenus.



### **Commissioning Engineer / R&D / Project Manager Nokia**

janvier 1990 – janvier 1997 (7 ans 1 mois)

**Commissioning Engineer (2 ans):** En tant qu'ingénieur de mise en service des systèmes de supervision informatique, ce poste m'a permis d'acquérir une expérience internationale avec en moyenne **200 jours par an à l'étranger**.. Principalement en Asie et Europe.

**R&D (4 ans):** Ingénieur software (**C, C++, Visual Basic**) à un projet stratégique de standardisation au niveau du groupe des systèmes d'automation et de supervision de nos lignes de production fibre optique.

**Travail avec une équipe multiculturelle: Suisse, Finlande, Liban, France.**

**Project Manager (2 ans):** Poste clé chez Nokia pour l'évolution de carrière. Responsabilité de projets de plusieurs millions à l'international.

## CURSUS UNIVERSITAIRE

---

1982	Baccalauréat scientifique avec mention
1982 - 1983 Lausanne (EPFL)	Cours Mathématiques Spéciales Ecole Polytechnique
1983 - 1986 microtechnique	Ecole Polytechnique Lausanne (EPFL) – Section
1987 - 1988	Diplôme sur analyse de from Ecole supérieure des Techniques informatiques (ESTI).
1989	Service militaire dans la marine française

## REFERENCES ACTIVES

---

### Finance/Assurance

**Banque Pictet :** Charles Bettoni (Directeur infrastructure)

**Vaudoise Assurance :** Juan Martins (CIO)

**UBP :** Boris Effront (CIO), Christophe Salvi (Procurement)

Potentiel (Relations connues): **Crédit Agricole, Unigestion, BPER**

### Publique/ONG

**Groupe E :** Christian Tinguely (Board member), Manue Francey (CIO), Benoît Buchs (Resp. infra.), Urs Vögt (Sales manager)

**HUG (Hôpitaux Universitaires de Genève) :** Benoît Debande (CIO), Stéphane Boudehent (Directeur infrastructure), Rodolphe Meyer (Applications médicales) Philippe Battier (Responsable centrale d'achats)

**Eurovision (EBU) :** Philippe Gehin (CIO), Julie Rieger (Resp. Infra.), Paolo Pusterla (procurement)

Potentiel (Relations connues): **FHVI, Etat de Fribourg CIEV**

### Industrie

**Rolex :** Gérard O'Rourke (CIO), Christophe Bouillard (Directeur infra.), Noël Damidot (Procurement)

**Gruyère Energie:** Claude Thürler (CEO), Philippe Wicht (CIO)

**Net Plus Fribourg :** Patrick Gaudin (Responsable infra.)

Potentiel (Relations connues): **SICPA, Swatch Group**

## LANGUES

---

**Français:** Langue maternelle

**Anglais:** Très bon niveau à l'écrit comme à l'oral

## HOBBIES

---

### **Sports**

Ski de randonnée

Cyclisme (Trésorier d'une association suisse dédiée au cyclisme)

### **Les voyages**